

# 中古端末を収益源に

アセットディスポジションを最大限に収益化する方法



## 中古携帯端末の需要と供給

供給は一定。



### 18ヶ月

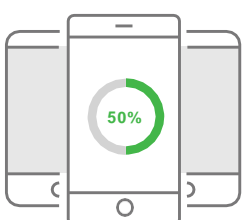
一般的なユーザーが端末を使い続ける期間

出典: [www.bankmycell.com](http://www.bankmycell.com)



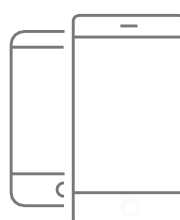
### 7年

一般的な端末資産の製品寿命



### 中古端末の約5割が下取りに出されている

出典: Deloitte



需要は増加。



## Assurantはアセットディスポジションの収益化を最大限に行っています

Assurantのアセットディスポジションでは端末のライフサイクル全体で最適化を行います

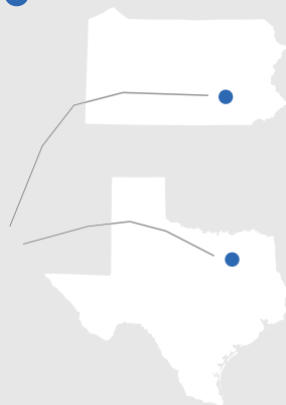


## 中古端末を収益源に

Assurantは、端末の査定、回収、ロジスティクス、修理、処分の実績を誇る世界有数の企業です

## Assurantをパートナーに。

- 1 高い顧客満足度とブランドロイヤルティの獲得
- 2 端末の生涯価値を最大化
- 3 回収端末の台数を増加
- 4 米国にある自社所有の修理、ロジスティクスセンターを利用
- 5 機器コストの最小限に抑制
- 6 過剰または陳腐化した在庫のリスクを低減



Assurantと組んで中古端末の収益を最大限にしませんか

Assurantと提携し、収益拡大やコスト削減だけでなく、収益性やブランド・ロイヤルティの向上も実現しましょう。

